

# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGECE) – F/H

Mis à jour le 1 juillet 2024

## Conditions d'entrée et prérequis

Être âgé de 15 à 29 ans révolus  
(des dérogations sont possibles,  
vous pouvez nous contacter)

## Niveau de sortie

Niveau 4 - BAC

## Public visé

Futurs apprentis de 15 à 29 ans  
révolus

## Rythme

Alternance

## Durée en centre

36 mois

## Validation

- **BACPROdesMétiersdu  
Commerce et de la Vente**  
Diplôme de niveau 4 délivré  
par l'Education Nationale  
[RNCP38399](#)

## Modalités d'évaluation

Epreuves ponctuelles et contrôles  
continus en cours de formation  
(CCF)

## Possibilité de validation par blocs de compétences

Non

## Entrée et sortie permanente

Oui

## Codes réglementaires

- Code RNCP : RNCP38399
- Formacode : 34566, 34584
- Code NSF : 312

Vous avez entre 15 et 29 ans révolus ? Vous souhaitez préparer un diplôme  
tout en travaillant ?

## Objectifs professionnels

Le titulaire du **BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente, Option A  
Animation et gestion de l'espace commercial** s'inscrit dans une  
démarche commerciale active.

Ses **principales missions** sont :

- Accueillir, conseiller et vendre produits et services associés
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la  
relation client
- Participer activement à l'animation et à la gestion d'une unité  
commerciale
- Répondre aux exigences liées à une concurrence exacerbée des  
entreprises pour conquérir une clientèle de plus en plus versatile, aux  
attentes plus exigeantes d'une clientèle mieux informée et plus  
réactive, et à des approches plurielles de produits et de services  
favorisées par la diversité des media et des technologies utilisées par  
les enseignes et par les consommateurs

## Contenu

- **Enseignement général :**  
Mathématiques  
Langues vivantes 1 et 2  
Français  
Histoire-Géographie  
Enseignement moral et civique  
Arts appliqués et cultures artistiques
- **Enseignement professionnel :**  
Conseiller et Vendre  
Fidéliser la clientèle et développer la relation client  
Animer et gérer l'espace commercial  
Économie-Droit  
Prévention – Santé – Environnement

## Modalités pédagogiques

- Formation en Alternance
- Formation théorique et pratique (plateau technique ou équipement  
spécifique)
- La formation pratique en entreprise est assurée par le maître  
d'apprentissage

## Profil des intervenants

Enseignants formateurs du CFA académique

## Les plus

Taux de réussite : **74 %**

# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGECE) – F/H

- Code ROME : D1507, D1214, D1301, D1503, D1504, D1509

## Possibilité d'aménagement du parcours

Oui

## Délais et modalités d'accès

Pré-inscription en ligne : <https://cfa-ac-alsace.ymag.cloud/index.php/preinscription>

## Financements possibles

Formation 100% prise en charge par l'OPCO (aucun frais à la charge de l'apprenti)

## Poursuite de parcours

### Entrée dans la vie active :

- Adjoint / Adjointe au chef de rayon produits non alimentaires
- Vendeur spécialisé
- Employé de commerce

### Poursuite d'études :

- Possibilités de préparer un BTS ou autre titres et certifications de niveau 5

## Référent handicap

Toutes nos formations sont accessibles à la candidature de personnes en situation de handicap. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

## Réseau

- CFA ACADEMIQUE
- 2 rue Adolphe Seyboth
- 67000 STRASBOURG
- cfa@ac-strasbourg.fr
- 03 88 14 10 10
- www.cfa-academie.fr
- SIRET : 18671553800044